

Fant gründerløsningen

Et gründerfiendtlig regelverk ga Vegard Tronhus ideen til å starte sin egen gründerbedrift.

ROLF G. ZIMMERMANN
Oslo

– De norske reglene for selskapsetablering er ikke spesielt gründervennlige, forteller Vegard Tronhus mens han tegner på tavlen på kontoret sitt. Han mener det norske kravet til egenkapital i aksjeselskaper er urimelig høyt for småbedrifter.

Samtidig gir selskapsformen enkeltmannsforetak uforholdsmessig høy risiko for den som vil starte for seg selv.

I noen tilfeller mener han også at gründerne diskrimineres i forhold til arbeidstagers rettigheter.

Kinderegg

– Hvis man driver et enkeltmannsforetak og blir syk, får barn eller må gi opp sin virksomhet, tilbyr ikke samfunnet det samme sosiale sikkerhetsnettet som for norske borgere forøvrig, sier han. Resultatet er at mange av landets gründerne har vært på utkikk etter en alternativ selskapsform som gir redusert personlig risiko.

Vegard Tronhus så at et norskregistrert utenlandsk foretak (nuf) kan fungere som gründerens kinderegg.

– Kapitalkravet er lavere enn i et as, risikoen er lavere enn i et enkeltmannsforetak og samlet

sett er kostnadene lavere hvis man etablerer et nuf, sier Tronhus energisk. I 2004 etablerte han sin egen gründerbedrift, Firmahjelp NUF. Dette er et selskap som tilbyr hjelp til personer som ønsker å etablere et nuf.

Et nuf etableres ved at det startes et selskap i et annet land, for eksempel England.

Der er kapitalkravet i et aksjeselskap for tiden ett britisk pund.

Økende interesse

Ved å opprette en filial av dette selskapet i Norge og registrere det som et nuf, kan man få de samme fordelene som ved å benytte et norsk as, men unngå det strenge norske kapitalkravet.

Norge trenger regler som gjør det enklere for dem som vil starte for seg selv

Vegard Tronhus, gründer

Per i dag er det heller ingen revisjonsplikt for nuf-er som omsetter for under fem millioner kroner.

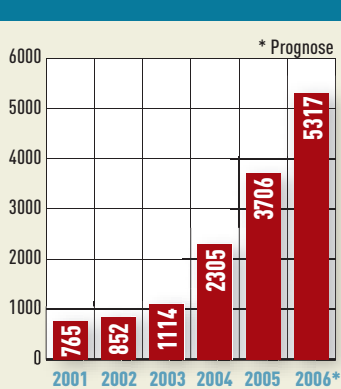
Etter oppstart i 2004 har Tronhus sett interessen for denne spesielle selskapsformen øke enormt.

For ham betyr det klingende mynt og muligheten for ekspansjon. I sitt tredje driftsår har

han fått inn to partnere og fem ansatte i selskapet.

– Denne måneden registrerte vi vårt nuf nummer tusen på vegne av våre kunder, sier han. Selv om han ikke er blitt millionær, hevder han at gründerbedriften så langt har gitt et fornuftig levebrød.

Antall nuf-er etablert



Dette er et nuf

- Forkortelsen nuf står for norskregistrert utenlandsk foretak. Det er en selskapsform for utenlandske selskaper med en filial i Norge.
- De siste årene har flere norske gründerne begynt å bruke denne selskapsformen. De oppretter et sovende selskap i et annet land, for eksempel England, og etablerer deretter et nuf i Norge. Selskapsaktivitet legges til nuf-et.
- Når man etablerer et nuf, slip-

norske reglene blir mer like reglene i våre naboland.

– Norge trenger regler som gjør det enklere for dem som vil starte for seg selv. Her har vi noe å lære av land som England, sier han.

rolf.zimmermann@dn.no

per man å skyte inn 100.000 kroner i aksjekapital, slik reglene er for et norsk aksjeselskap. Nuf-er med omsetning under fem millioner kroner slipper også revisjonsplikten knyttet til et as.

● Som ansatt i et nuf har man de samme rettigheter som en ansatt i et as. Nuf gir også samme risikobegrensning for aksjonærene som for aksjonærer i et norsk aksjeselskap.



GRÜNDERVENNLIG GRÜNDER. Vegard Tronhus startet sitt selskap Firmahjelp NUF for å hjelpe gründerne som trenger et alternativ til å starte et aksjeselskap eller enkeltmannsforetak. Foto: Johannes Worsøe Berg



I sommer får du kjøpt DN på alle Shell-stasjoner



Dagens Næringsliv