

**nattbordet****PÅ NATTBORDET****Vegard Tronhus, gründer, Firmahjelp**

---

- Der har jeg en bok om storfugljakt og rypejakt.
- Du gleder deg til jakten begynner?
- Ja. 10. september.
- Andre bøker i ventetiden?
- Faktisk veldig lite. Når jeg kommer hjem fra jobben har jeg kone og barn og flere bøker om å skyte og bli en bedre jeger.
- Jakter du aldri etter litterære opplevelser?
- Det er ingen jeg har kommet skikkelig i gang med. På det jaktfeltet er jeg litt for dårlig.
- En treningssak det også. Du driver med hjelp til firmaer, hender det at noen i næringslivet ber deg om råd når det gjelder bøker å ha på nattbordet i tilfelle DN skulle ringe og spørre?
- Det har aldri hendt!
- Aldri? Men da er det jo et helt nytt marked som ligger åpent for deg!
- Nei, vi utvikler produktene som klientene mener det er etterspørsel etter.
- Men etterspørsel er noe som reklamefolkene skaper, er det ikke?
- Vi tenker sånn at hvis noen spør etter noe, så ville vi sannsynligvis lage et produkt. Når det gjelder bøker er det ingen som har spurt.
- Du setter saken på hodet! Våre behov er noe andre finner opp og innbiller oss. Før jeg åpnet min

egen avis i dag morges ante jeg ikke at jeg har et sugende behov for å lære om ledelse, eie et butikklokale i Bergen, reise syv ganger daglig til København og kjøpe en Citro?n Business Class og en luksushytte i Rauland.

- Der har vi kanskje forskjellige oppfatninger?

- Men kan ikke du og jeg slå oss sammen og overbevise folk i næringslivet om at de bør lese, eller i alle fall kjøpe de bøkene som tar seg best ut i nattbordspalten i DN? Jeg ser store muligheter her og en lukrativ alderdom for oss begge.